

Finance Sheet

Deutsche Revo AG, T 0 61 73 – 60 77 680 | F 0 61 73 – 60 77 685 | info@deutsche-revo.de | www.deutsche-revo.de

Unternehmensprofil

Die Deutsche Revo AG ist der Spezialist für das Working Capital des deutschen Mittelstandes. Kerngeschäft ist die Optimierung von Vorrats- und Warenbeständen von Lieferanten und Kunden. Unser Produkt RevoTrade™ überbrückt die zeitliche Lücke zwischen der Produktion bei Lieferanten und dem Bedarf bei Kunden.



„Die Deutsche Revo AG profitiert von der großen Nachfrage des Mittelstands nach bilanzneutralen Vorrats- und Lagerfinanzierungen.“

Uwe-Peter Hastedt
Dipl.-Kfm. | Dr. rer. pol.
Initiator und Vorstand

Die Deutsche Revo AG als Händler

Die Deutsche Revo AG ist Händler und integriert sich in bestehende Lieferketten. Wir kaufen Vorräte und Waren bei Lieferanten und bezahlen diese sofort nach Lieferung. Die Kunden können die Vorräte und Waren bei der Deutschen Revo AG jederzeit innerhalb einer 6-Monatsfrist abrufen. Erst mit Abruf werden die Vorräte und Waren an die Kunden geliefert und der Kaufpreis wird fällig.

Revolution und Revolvierend

Wir revolutionieren das Working Capital Management, da wir zugleich optimieren und finanzieren. Die Vorräte und Waren werden von der Deutschen Revo AG gekauft, gelagert, aktiviert, finanziert und verkauft. Lieferanten wie Kunden werden um zentrale Bilanzpositionen entlastet, und zwar revolvierend.

Wie wollen wir unser Wachstum finanzieren?

Die Nachfrage nach unserer Vorrats- und Lagerhaltung RevoTrade™ ist groß. Namhafte deutsche Kunden und Lieferanten aus dem gehobenen Mittelstand, darunter auch Dax-Unternehmen, wollen mit uns ihre Working Capital Bestände optimieren. Für unser Wachstum benötigen wir weitere Finanzierungen und starke Partner. Unsere Finanzierungsofferte richtet sich an Kapitalgeber und Investoren mit Instinkt für innovative Working Capital Optimierungen und einer Affinität zur Realwirtschaft des deutschen Mittelstands.

Fremdkapital

Die Deutsche Revo AG strebt ein jährliches Neu-Geschäftsvolumen von 50 Millionen Euro an, verteilt auf jeweils 10 bis 15 Kunden. Für dieses Wachstum bieten wir Banken, Family-Offices und anderen institutionellen Anlegern eine interessante Finanzierungsofferte an. Angeboten werden von uns Darlehenstranchen in einer Größenordnung zwischen 5 und 15 Millionen Euro. Damit wollen wir ausgewähltes Einzelgeschäft mit guten Lieferanten und Kunden des deutschen Mittelstands finanzieren. Die Laufzeit des Darlehens sollte mindestens ein Jahr betragen und dem revolvierenden Charakter von RevoTrade™ entsprechen.

100%ige Absicherung

Die Deutsche Revo AG hat in Zusammenarbeit mit einem Warenkreditversicherer das Produkt RevoTrade™ so optimiert, dass gegenüber unseren Refinanzierungspartnern das Zahlungsausfallrisiko zu 100% abgesichert werden kann. Die Trennung von Risiko und Liquidität bedeutet für Kapitalgeber, dass das Risiko, bezogen auf das Grundgeschäft mit Kunden, vollständig durch einen Warenkreditversicherer übernommen wird.

Finance Sheet

Deutsche Revo AG, T 0 61 73 – 60 77 680 | F 0 61 73 – 60 77 685 | info@deutsche-revo.de | www.deutsche-revo.de

Eigenkapital

Für Eigenkapitalgeber bieten wir attraktive Anlagemöglichkeiten an. Entweder direkt als Aktionär an der Deutschen Revo AG oder über Zeichnung eines Nachrangdarlehens. Sie können sich damit an einem nachhaltigen, zukunftsweisenden und wachstumsorientierten Geschäftsmodell für den deutschen Mittelstand beteiligen. Angeboten werden Beteiligungsmöglichkeiten ab 500.000 Euro. Mit Ihrem Eigenkapital können Sie sich an der Unterlegung unseres Wachstumskurses beteiligen.

Chancen für Investoren und Kapitalgeber

Das Wachstum der Deutschen Revo AG erfordert einen nachhaltigen Zugang zum Kapitalmarkt. Zugleich bietet es Kapitalgebern wie Banken, institutionellen Anlegern und vermögenden Privatpersonen eine außergewöhnliche Chance. Kapitalgeber können mit den besten Assets der besten deutschen Unternehmen eine attraktive und sichere Rendite erzielen.

Unsere Kunden sind der gehobene Mittelstand

Die Bonität unserer Kunden aus dem gehobenen deutschen Mittelstand liegt im Bereich Investmentgrade zur Grenze Non-Investmentgrade (gute mittlere Bonität). Die Kunden, die Objekte und die Lieferanten werden im Vorfeld mit dem Warenkreditversicherer abgestimmt.



„Das klare und realwirtschaftliche Geschäftsmodell der Deutschen Revo AG überzeugt mich.“

Klaus-Dieter Findeisen
Dipl.-Kfm. | WP/StB
Aufsichtsratsvorsitzender

Bis 2010 Partner bei KPMG im Bereich Audit Financial Services mit Schwerpunkt Prüfung und Beratung von Banken.

Risikominimierung und hohe Sicherheiten

Unser Geschäftsmodell beinhaltet eine sehr verlässliche Risikoindikation. Die Lagerumschlagshäufigkeit zeigt uns Veränderungen vor jeder betriebswirtschaftlichen Auswertung an. Die Frühindikatoren, die Ausrichtung auf bonitätsstarke Unternehmen und unsere Eigentümerposition an den Vorräten und Waren macht unser Geschäft so verlässlich und sicher.

Im Mittelstand schlummert Milliardenpotenzial

Zahlreiche Studien belegen: Mittelständische Unternehmen können mit einer Optimierung des Working Capitals ein ungenutztes Liquiditätspotenzial in einem zweistelligen Milliardenbetrag freisetzen.

Marktpotenzial

Laut Monatsbericht der Deutschen Bundesbank bilanzieren deutsche Unternehmen rund 629 Milliarden Euro Vorräte und Waren. Rund 49.000 Unternehmen haben einen Umsatz zwischen 10 Millionen und 1 Milliarde Euro. Aus diesem Segment kommen unsere Zielkunden.

Langjährige Erfahrung

Die Deutsche Revo AG ist ein Spin-Off der MHB-Gruppe. Diese aktiviert und finanziert seit 1998 Working Capital mit einem Volumen von bis zu 300 Millionen Euro pro Jahr.

Unsere Experten stehen Ihnen für ein Informationsgespräch gern zur Verfügung: T 0 61 73 - 60 77 680 oder info@deutsche-revo.de